

ÍNDICE SISTEMÁTICO

ABREVIATURAS	19
PRÓLOGO	27
INTRODUCCIÓN	35
CAPÍTULO PRIMERO. LA LUCHA CONTRA LOS LARGOS PLAZOS DE PAGO Y LA MOROSIDAD: PROBLEMÁTICA E ITER LEGISLATIVO	41
I. PROBLEMÁTICA: LARGOS APLAZAMIENTOS DE PAGO Y MOROSIDAD.....	43
II. ITER LEGISLATIVO EN EL MARCO DE LA UNIÓN EUROPEA.....	46
1. Documento de trabajo elaborado por la Comisión Europea sobre plazos de pago.....	46
2. Recomendación 95/198, relativa a plazos de pago en las transacciones comerciales.....	47
3. Directiva 2000/35.....	50
4. Directiva 2011/7.....	53
III. ITER LEGISLATIVO EN ESPAÑA.....	57
1. El art. 17 LOCM.....	57
2. La Ley 3/2004 (LLCM).....	60
a) Los trabajos dirigidos a la transposición de la Directiva 2000/35.....	60
b) Contenido original de la LLCM.....	62
c) Las sucesivas reformas a la LLCM.....	63
1) La Ley 15/2010.....	63

2)	El RD-L 4/2013	67
3)	La Ley 11/2013.	69
4)	Real Decreto-ley 4/2014 y Ley 17/2014 . . .	70
d)	Posible futura reforma.	71
IV.	VALORACIÓN GENERAL DE LA LLCM	72
1.	Objetivos y relevancia de la LLCM	72
2.	Breve valoración del impacto de la LLCM en materia de <i>mora debitoris</i>	74
3.	Breve valoración del impacto de la LLCM en materia de plazos de pago	77
 CAPÍTULO SEGUNDO. ÁMBITO DE APLICACIÓN DE LA LEY 3/2004 Y DEL ARTÍCULO 17 LOCM		 83
I.	INTRODUCCIÓN	85
II.	CRITERIOS SUBJETIVOS PARA DETERMINAR EL ÁMBITO DE APLICACIÓN DE LA LLCM.	85
1.	«Administración», «contratistas», «proveedores» y «subcontratistas» en la LLCM	86
2.	El concepto de «empresa» en la LLCM	89
a)	El concepto de «empresa» en el Derecho mercantil	89
b)	El concepto amplio de «empresa» ex LLCM y el «empresario» en el Derecho mercantil	91
c)	La personalidad en el concepto de «empresa» ex LLCM	96
d)	La «actividad independiente» como elemento configurador de la «empresa» ex LLCM	98
III.	CRITERIOS OBJETIVOS PARA DETERMINAR EL ÁMBITO DE APLICACIÓN DE LA LLCM.	103
1.	El concepto económico de «operaciones comerciales»	103
2.	El concepto jurídico de «operaciones comerciales»: la naturaleza contractual.	106
a)	El carácter sinalagmático como criterio de inclusión en la LLCM	108
b)	La naturaleza dineraria del pago.	112

c)	La entrega de bienes o prestación de servicios . . .	114
IV.	CONTRATOS INCLUIDOS Y EXCLUIDOS CON BASE EN LOS CRITERIOS DE APLICACIÓN DE LA LLCM.	122
1.	Contratos incluidos en el ámbito de aplicación de la LLCM	122
a)	El contrato de compraventa y afines	122
b)	El contrato de arrendamiento de cosas	127
c)	Los contratos de prestación de servicios	128
1)	Contratos de prestación de servicios mate- riales o sustantivos: arrendamiento de obra, arrendamiento de servicios y afines	128
2)	Contratos de gestión de intereses ajenos y de distribución	130
d)	Los contratos de financiación	136
2.	Contratos no incluidos en el ámbito de la LLCM	140
a)	El contrato de cuenta corriente mercantil	141
b)	El contrato de sociedad y los contratos asociati- vos	142
c)	Los contratos de garantía: en particular la fianza	143
V.	SUPUESTOS EXCLUIDOS EXPRESAMENTE EN LA LLCM . .	144
1.	Operaciones de consumo	144
2.	Intereses relacionados con la legislación en materia de cheques, pagarés y letras de cambio	151
3.	Indemnizaciones por daños, incluidos los pagos por entidades aseguradoras	159
4.	Deudas sometidas a procedimiento concursal	162
VI.	RELACIÓN DE LA LLCM CON EL CCO, EL CC Y LA REGU- LACIÓN ESPECÍFICA DE LOS CONTRATOS TÍPICOS	167
VII.	LA DIRECTIVA 2011/7, LA LLCM Y EL ÁMBITO DE APLICA- CIÓN DE LA CISG	169
VIII.	EL ART. 17 LOCM Y SU ÁMBITO DE APLICACIÓN.	175
1.	Relación normativa entre la LLCM y el art. 17 LOCM .	175
2.	Ámbito de aplicación del art. 17 LOCM	176
a)	Ámbito subjetivo de aplicación: comerciante y proveedor	177

b)	Ámbito objetivo de aplicación: contratos de compraventa y afines	181
CAPÍTULO TERCERO. EL RÉGIMEN DE PLAZOS DE PAGO EN LAS OPERACIONES COMERCIALES		185
I.	EL APLAZAMIENTO DE PAGO COMO REGLA GENERAL EN LA LLCM	187
1.	El plazo supletorio <i>ex art.</i> 4 LLCM	187
a)	El art. 4 LLCM y la Disp. derog. única.	188
b)	La ruptura del sinalagma funcional: análisis crítico.	194
2.	Vencimiento y exigibilidad en la regulación antimorosidad	201
a)	Cuestión previa: vencimiento, exigibilidad y facultad para cumplir en el Derecho general de obligaciones.	202
1)	Las nociones de vencimiento y exigibilidad de la obligación	202
2)	Exigibilidad y facultad para cumplir durante el plazo	204
3)	El vencimiento como delimitador del tiempo de debido cumplimiento de la obligación	207
b)	Vencimiento y exigibilidad en la regulación antimorosidad	213
II.	EL RÉGIMEN DE LOS PLAZOS DE PAGO EN LA LLCM	220
1.	El régimen supletorio de plazos de pago	220
a)	La fecha de recepción de las mercancías o de la prestación de los servicios	220
1)	La reforma del año 2010 y su incidencia sobre el dies a quo del plazo supletorio de pago	220
2)	El cumplimiento de la obligación respectiva para los fines del cómputo del plazo supletorio de pago	222

b)	La fecha de aceptación o verificación de los bienes o servicios	228
2.	La autonomía privada y sus límites en la determinación del plazo de pago	234
a)	La autonomía privada como fuente primigenia de determinación del plazo de pago.	234
b)	El control de cláusulas abusivas como límite a la autonomía privada. Remisión	235
1)	La imperatividad del plazo de 60 días: análisis crítico	236
2)	Excepciones a la imperatividad del plazo de 60 días.	241
3)	La LVPBM y el límite imperativo de 60 días	245
3.	Casos mixtos en la determinación del plazo de pago: autonomía privada y regulación	248
a)	La recepción de factura por medios electrónicos	248
b)	La agrupación de facturas.	252
c)	Los calendarios de pago para abonos a plazos	255
III.	EL RÉGIMEN DE LOS PLAZOS DE PAGO EN LA LOCM	257
1.	Las reformas del art. 17 LOCM en materia de plazos de pago: determinación del régimen vigente	257
2.	El aplazamiento de pago como regla supletoria.	265
a)	El plazo supletorio de 30 días desde la fecha de entrega de las mercancías.	266
b)	Obligaciones documentales en función de la fecha de entrega de la mercancía	267
3.	La autonomía privada y sus límites en la determinación del plazo de pago	268
a)	Límite de 30 días para el pago de productos de alimentación frescos y perecederos	270
b)	Límite de 60 días para productos de alimentación que no sean frescos ni perecederos.	271
c)	Límites de 60 y 90 días para los productos de gran consumo.	272
d)	Límites aplicables a los demás productos	277

CAPÍTULO CUARTO. LA MORA DEBITORIS EN LA REGULACIÓN ANTIMOROSIDAD.....	281
I. INTRODUCCIÓN	283
II. ESTRUCTURA DE LA <i>MORA DEBITORIS</i> EN LA LLCM	284
1. Cuestión previa: estructura de la <i>mora debitoris</i> en el régimen general de obligaciones	284
a) El retraso en el cumplimiento	287
b) La imputación del retraso al deudor en materia de responsabilidad por daños	289
c) La interpelación del acreedor como regla general	291
1) La interpelación y la mora	291
2) Mora automática ex voluntate o ex lege ...	294
3) Mora automática por tiempo y motivo determinante	295
4) La mora en obligaciones recíprocas	296
d) Especialidades de la mora mercantil.....	299
1) La mora automática como regla general...	299
2) La interpelación en la mora mercantil.....	300
2. Estructura de la <i>mora debitoris</i> en la LLCM	303
a) El simple retraso, la mora y el concepto unitario de incumplimiento en la LLCM.	304
1) La eficacia jurídica del simple retraso o retraso sin mora.....	305
2) El concepto unitario de incumplimiento en la LLCM	311
b) La supresión del requisito de interpelación al deudor	315
c) La conservación del sistema subjetivo de imputación	319
d) La aplicación del brocardo in illiquidis non fit mora.....	327
III. EFECTOS DE LA <i>MORA DEBITORIS</i> EN LA LLCM	332
1. Los intereses de demora	333

a)	Naturaleza funcional	333
b)	Requisitos para exigir los intereses de demora . .	336
	1) El cumplimiento del acreedor de sus obligaciones contractuales y legales: <i>¿exceptio non adimpleti contractus o compensatio morae?</i>	336
	2) El cumplimiento y el incumplimiento obligacional del art. 6, a) LLCM	342
	3) El cumplimiento de obligaciones legales y la «obligación» del acreedor de hacer llegar la factura o la solicitud de pago equivalente	345
	4) El incumplimiento del deudor: los calendarios de pago y la exoneración.	348
	5) Cláusulas o prácticas abusivas en materia de requisitos para exigir los intereses de demora.	349
c)	La fijación de los intereses moratorios	349
	1) La libertad de pacto y el interés legal	349
	2) El control de cláusulas abusivas	351
d)	El tiempo de cómputo de los intereses moratorios	352
e)	Los intereses moratorios sustantivos y los intereses de mora procesal	353
f)	El anatocismo legal aplicable a los intereses moratorios	357
2.	La indemnización por los costes de cobro.	362
	a) La cantidad fija de 40 euros	363
	b) Los costes de cobro debidamente acreditados . .	371
	1) Los límites al derecho de indemnización de los costes de cobro.	372
	2) Los costes de cobro reclamables.	376
	3) Los costes de cobro y la condena en costas del deudor	376
	c) La exoneración del deudor	386
	d) El control de cláusulas abusivas	386
3.	La indemnización de otros daños	387

IV.	EL RÉGIMEN DE <i>MORA DEBITORIS</i> EN LA LOCM	390
1.	La mora automática.	390
2.	Los intereses moratorios	391
 CAPÍTULO QUINTO. OTRAS MEDIDAS DE REPRESIÓN DE LOS LARGOS PLAZOS DE PAGO Y LA MOROSIDAD		 395
I.	EL CONTROL DE CLÁUSULAS ABUSIVAS EN PERJUICIO DEL ACREEDOR	397
1.	El control de contenido de cláusulas abusivas del art. 9 LLCM	397
a)	Criterios para determinar la «abusividad» de una cláusula	397
b)	Aplicación del control a cláusulas negociadas . .	402
c)	Materias sometidas al control de contenido	406
1)	Plazos de pago	406
2)	Intereses moratorios	408
3)	Indemnización por costes de cobro	415
d)	Efectos del control de contenido.	419
1)	Nulidad de las cláusulas abusivas.	420
2)	Integración del contrato conforme al art. 1258 CC.	422
3)	Facultades moderadoras del juez	423
2.	El control abstracto de condiciones generales de con- tratación	424
a)	Las acciones de cesación y retractación	424
b)	Los sujetos legitimados.	426
3.	Las acciones colectivas contra cláusulas no predis- puestas y prácticas de incumplimiento habitual de los plazos legales de pago.	428
II.	LA CLÁUSULA DE RESERVA DE DOMINIO.	431
1.	La cláusula de reserva de dominio en las Directivas 2000/35 y 2011/7: un intento frustrado de armoniza- ción.	431
2.	La regulación de la cláusula de reserva de dominio en el art. 10 LLCM	434

a)	La referencia a las «relaciones internas entre vendedor y comprador»	434
b)	La subrogación en el derecho del vendedor y la retención de la documentación	436
III.	BREVE REFERENCIA A LOS CÓDIGOS DE BUENAS PRÁCTICAS Y MEDIOS ALTERNATIVOS DE CONFLICTOS	436
	BIBLIOGRAFÍA.	439